

Formazione/2 Prosegue la partnership tra Anasf e Progetica

Prova il kit di servizi

Fino al 15 ottobre è possibile richiedere la licenza d'uso gratuita di tool informatici per le attività di pianificazione

C'è tempo fino il prossimo 15 ottobre per utilizzare gratuitamente dei servizi messi a disposizione da Progetica per i soci Anasf. Come si ricorderà, Anasf e Progetica hanno stretto lo scorso giugno un accordo di collaborazione per offrire agli associati una ampia gamma di strumenti formativi a supporto della loro attività quotidiana. Accordo in cui rientra il kit di servizi, fruibile da tutti gli associati Anasf, mediante licenza d'uso gratuita, fino appunto al 15 ottobre e che spazia dalla formazione online alla disponibilità di tool informatici per le attività di pianificazione finanziaria e previdenziale.

Gratuiti fino al 15 ottobre. Ed eccoli i servizi che i soci Anasf possono ancora fruire liberamente, previa registrazione sul sito di Progetica. Si tratta del «Life Cycle Wealth Planning», il modello che consente di effettuare consulenza strategica al cliente, nella prospet-

tiva dell'intero ciclo di vita. Esso si compone nell'attuale versione di quattro tool software (tutela reddito e patrimonio; investimento, creare e gestire ricchezza; investimento, realizzare obiettivi di vita; pensione, gestire la longevità). Progetica sta mettendo a disposizione, inoltre, per la consultazione cinque corsi on line di primo livello, con sistemi di autoverifica formativa, relativi al ciclo di vita del risparmiatore e a ciascun tool. Viene, poi, permessa ai soci Anasf la fruizione dei modelli «Profiler cliente» (che si compone di due tool software: family benchmark e psico benchmark) e «Profiler prodotti» (che si compone di tre tool software: investment Profiler, pension Profiler, Mortgage profiler). Progetica sta offrendo, inoltre, contestualmente agli associati assistenza software telefonica e per e-mail.

Cosa succede dopo il 15 ottobre. Scaduto il periodo di accesso gratuito al kit di servizi, gli asso-

ciati interessati a proseguire nell'utilizzo di tali strumenti, potranno richiedere direttamente a Progetica il rinnovo della licenza d'uso. Le licenze verranno fornite a un prezzo speciale convenzionato con Anasf. Tutti i contenuti dell'accordo sono indicati sul sito dell'associazione www.anasf.it

Chi è Progetica. È una società di consulenza indipendente nata nel 1994 che progetta e realizza sistemi integrati e strumenti quantitativi per istituzioni e operatori dei mercati finanziari e assicurativi. Progetica è composta da professionisti che hanno operato per diversi anni nell'applicazione metodologica e commerciale delle teorie quantitative dell'efficienza nelle diverse aree di consulenza. Nel team sono rappresentate tutte le aree di competenza fondamentali per la realizzazione e sviluppo di tali progetti: marketing, organizzazione, formazione e tecnologie informatiche.

Formazione/3 Sconti per i corsi di Dale Carnegie

Nuova convenzione

L'Anasf ha stipulato, a favore dei propri iscritti, una convenzione con Dale Carnegie Training, società di formazione e consulenza, leader mondiale nel business training, specializzata in corsi di formazione comportamentale.

Il nuovo partner. Dale Carnegie Training è stata fondata nel 1912 da Dale Carnegie. La Dale Carnegie & Associates Incorporated ha avuto uno sviluppo tale da diventare ormai un simbolo nel business training. Oggi l'azienda è presente in tutti i 50 stati dell'Unione e in 90 paesi nel resto del mondo. Più di 2.700 trainer tengono i numerosi corsi proposti dalla società. Dalla sua fondazione, all'incirca 6 milioni e mezzo di persone hanno frequentato un corso Dale Carnegie.

L'obiettivo dei corsi. Aiutare i partecipanti a imparare a stringere

relazioni interpersonali più forti, a controllare lo stress provocato da situazioni di lavoro in continua trasformazione, a diventare comunicatori più persuasivi, a essere innovativi nell'affrontare e risolvere i problemi. Sono gli obiettivi principali dei corsi organizzati da Dale Carnegie. Corsi che puntano, inoltre, allo sviluppare nei partecipanti un atteggiamento di responsabilità che permetta loro di agire con più fiducia ed entusiasmo, contribuendo alla creazione di una «squadra vincente».

I contenuti dell'accordo. L'accordo prevede che i soci Anasf potranno usufruire di uno sconto del 15% sull'importo di ogni singolo corso. Nel caso in cui i soci, appartenenti a team di consulenti associati tra loro, decidessero di partecipare in gruppo con un numero di iscritti pari o superiore a tre, lo sconto sarà di 20% per ogni partecipante.