

## I VOSTRI SOLDI IN GESTIONE PROMOTORI FINANZIARI

## Tfr, il ruolo dei pf

Se ne parlerà al Convegno MF-Anasf del 19 maggio nella tre giorni del Salone del risparmio e della previdenza

**P**artirà il 18 maggio a Milano la tre giorni dedicata al «Salone del risparmio e della previdenza», presso il palazzo delle Stelline, in corso Magenta 61.

La tredicesima edizione della Settimana internazionale della finanza coincide con l'avvio delle prime grandi decisioni riguardanti la previdenza individuale degli italiani, ovvero la destinazione del tfr e la scelta del gestore previdenziale. Come affrontare la scelta? Come porsi di fronte a un mercato e una domanda diversa? I risparmiatori e le fabbriche di previdenza (compagnie, banche, sgr), le istituzioni, gli intermediari, le società di consulenza sono chiamate a rispondere.

All'interno della manifestazione si svolgerà, il 19 maggio dalle 9,30 alle 13,00, un convegno organizzato da Anasf dal titolo «Il ruolo dei

professionisti del risparmio e la nuova riforma previdenziale: formazione, informazione e responsabilità nei confronti dei risparmiatori». Interverranno, Elsa Forno, direttore del Cerp, Center for

**INCONTRI  
ANASF**

research on pensions and welfare policies, Sergio Sorgi, vicepresidente Progetica, Sergio Paci, direttore Pension Forum dell'Università Bocconi, e Maurizio Bufi, membro del comitato esecutivo Anasf e responsabile dell'area formazione.

Sull'onda lunga dell'ultima riforma previdenziale e delle importanti conseguenze che ne potranno scaturire, il convegno intende

soffermarsi sul ruolo che rivestono i protagonisti del mercato previdenziale, in termini di offerta qualificata e responsabile ai risparmiatori.

In questo ambito, un ruolo fondamentale può essere svolto dai promotori finanziari,

che si candidano come gli interlocutori privilegiati per le scelte di previdenza individuale, informate e consapevoli, che i risparmiatori prenderanno in un prossimo futuro, contribuendo così a un sano e corretto sviluppo

del mercato finanziario e assicurativo in Italia. Sulla relazione con il cliente e l'analisi del suo bisogno previdenziale si confronteranno i relatori.



Roberto Maroni