Seminari, 1.300 pf in aula

Il tour formativo è ripartito il 14 ottobre registrando da subito un boom di partecipanti. E superano il migliaio le prenotazioni ai prossimi incontri

Oltre 1.300 promotori finanziari hanno già affollato le aule di tutta Italia per partecipare alla tornata autunnale dei seminari di aggiornamento professionale Anasf ripartiti lo scorso 14 ottobre - già svoltisi in Molise, Campania, Friuli Venezia Giulia Basilicata, Abruzzo, Sardegna e Sicilia - e si registrano già più di 1.000 prenotazioni agli incontri di novembre e dicembre. Oltre ai seminari più apprezzati dai soci nel corso del primo semestre formativo e riproposti in nuove tappe, si affronteranno nei prossimi incontri in programmazione nuovi temi, a cura dei docenti dell'Area Intermediazione Finanziaria e Assicurazioni della SDA Bocconi, della Fondazione CUOA e del Master universitario di primo livello in Gestione del risparmio della Facoltà di Economia dell'Università degli Studi di Roma Tor Vergata.

Fra le novità in calendario l'avvento degli ETF strutturati che ha determinato il venir meno, limitatamente agli strumenti appartenenti a questo segmento, del punto di forza degli ETF di «prima generazione», rappresentato dalla semplicità e le conseguenti nuove esigenze di assistenza richieste per questo specifico prodotto; l'offerta di nuovi prodotti vita del tipo unit-linked con garanzie di rendimento; la tutela del passaggio generazionale, a cui è dedicato l'approfondimento in pagina con l'intervista al relatore del seminario Francesco Renne e infine l'investimento immobiliare.

I seminari Anasf, realizzati in collaborazione con Anima, BlackRock e J.P. Morgan Asset Management sono riservati ai soci e costituiscono punteggio formativo per accedere all'esame €fpa e sono accreditati per il mantenimento annuale della certificazione €FA ed €FP per quattro ore.

Su www.anasf.it nella sezione «Formazione» dalla pagina dei seminari è possibile scaricare il calendario in formato pdf e consultare per ogni appuntamento un breve approfondimento sul tema. Le iscrizioni on-line si chiuderanno sette giorni prima della data di svolgimento dell'incontro e l'attestato di partecipazione verrà rilasciato solo ai partecipanti che si sono prenotati entro il termine indicato.

IL CALENDARIO AUTUNNALE DEI SEMINARI ANASF 2009

DATA	REGIONE	SEDE	TEMA	PARTNER
28/10/09	Piemonte	Starhotel Majestic Corso Vittorio Emanuele II, 54 Torino	Prospettive di cambiamento del ruolo del promotore finanziario: i requisiti di qualità della consulenza Gaetano Megale, Progetica	Lorenzo Alfieri, Head of Retail Sales della Società J.P. Morgan Asset Management
29/10/09	Calabria	Altafiumara Hotel Loc. Santa Trada Cannitello di Villa San Giovanni (RC)	L'investimento immobiliare in crisi? Elementi di valutazione del rendimento, del rischio e degli scenari di mercato del real estate Gabriele Sampagnaro, e-Mgi-ere	Maria Paola Toschi, Market Strategist della Società J.P. Morgan Asset Management
05/11/09	Liguria	Galata Eventi Museo del Mare, Calata dei Mari 1 Genova	Prospettive di cambiamento del ruolo del promotore finanziario: i requisiti di qualità della consulenza Gaetano Megale, Progetica	Lorenzo Alfieri, Head of Retail Sales della Società J.P. Morgan Asset Management
06/11/09	Toscana	First Hotel Via D. Ciolli 5 Calenzano (FI)	Strumenti per la tutela del passaggio generazionale di patrimonio aziendale: aspetti finanziari, giuridici e fiscali Francesco Renne, Fondazione CUOA	Lorenzo Alfieri, Head of Retail Sales della Società J.P. Morgan Asset Management
11/11/09	Lombardia	Enterprise Hotel Corso Sempione 91 Milano	L'approccio consulenziale nella gestione dei rischi: metodi, comportamenti e comunicazione Sergio Sorgi, Progetica	Lorenzo Alfieri, Head of Retail Sales della Società J.P. Morgan Asset Management
12/11/09	Lazio	Grand Hotel Palazzo Carpegna Via Aurelia 481 Roma	L'approccio consulenziale nella gestione dei rischi: metodi, comportamenti e comunicazione S. Sorgi, Progetica	Lorenzo Alfieri, Head of Retail Sales della Società J.P. Morgan Asset Management
13/11/09	Umbria	Hotel Gio Jazz Via R. DAndreotto 19 Perugia	Prospettive di cambiamento del ruolo del promotore finanziario: i requisiti di qualità della consulenza Gaetano Megale, Progetica	Maria Paola Toschi, Market Strategist della Società J.P. Morgan Asset Management
25/11/09	Veneto	Sheraton Padova Corso Argentina 5 Padova	L'investimento: una rivisitazione metodologica del servizio consulenziale Gaetano Megale, Progetica	Lorenzo Alfieri, Head of Retail Sales della Società J.P. Morgan Asset Management
26/11/09	Emilia Romagna	Hotel Centergross Via Saliceto 8 Bentivoglio (Bo)	L'investimento: una rivisitazione metodologica Gaetano Megale, Progetica	Luca Giorgi e Domenico Del Borrello, Relationship Manager della Società BlackRock
04/12/09	Trentino Alto Adige	Eurac Viale Druso 1 Bolzano	Nuove forme di polizza vita: le variabile annuities Raoul Pisani, SDA Bocconi	Anima Sgr
04/12/09	Puglia	Hotel Majesty Via Gentile 97/B Bari	Quando l'ETF non è più un prodotto semplice: il caso degli ETF strutturati Maria Debora Braga, SDA Bocconi	Maria Paola Toschi, Market Strategist della Società J.P. Morgan Asset Management
10/12/09	Marche	Hotel Federico II Via Ancona 100 Jesi (An)	Strumenti per la tutela del passaggio generazionale di patrimonio aziendale: aspetti finanziari, giuridici e fiscali Francesco Renne, Fondazione CUOA	Lorenzo Alfieri, Head of Retail Sales della Società J.P. Morgan Asset Management