

## I VOSTRI SOLDI IN GESTIONE PROMOTORI FINANZIARI

# Seminari, stretta finale

A maggio le ultime tappe della prima tornata degli incontri formativi Anasf, che quest'anno ha aperto le porte anche ai non soci. Quasi 2 mila pf in aula

**A**vvitata, in febbraio, la prima tornata di incontri di aggiornamento professionale, che si concluderà il 17 maggio a Perugia dopo 17 tappe, conta quasi 2 mila promotori finanziari nelle aule di tutta Italia. L'offerta formativa ha confermato anche quest'anno la partnership di sponsor storici come Anima, BlackRock e J.P. Morgan Asset Management e la collaborazione di docenti di Università Cattolica e SDA Bocconi, esperti di Progetica, R&CA, Research and Capital Allocation, e consulenti del settore.

Sull'onda del successo ottenuto da Anasf con l'esclusione dei promotori finanziari dall'iscrizione all'Oam, l'invito a partecipare agli incontri è stato esteso per questa prima tranche anche ai professionisti che hanno aderito all'iniziativa promossa dall'Associazione nell'ottobre 2012 in segno di protesta contro la paventata ipotesi di un doppio albo e hanno risposto positivamente all'invito.



Un momento del seminario di Rovereto (Tn)



I partecipanti al seminario di Udine



La platea di Vicenza

I seminari che hanno accompagnato i pf in questa prima parte del tour formativo targato Anasf hanno approfondito problematiche strettamente correlate all'attività di consulenza e ai cambiamenti normativi che regolano il mercato, oltre a dare indicazioni utili anche ai fini della relazione con i clienti.

Nella tabella in pagina l'approfondimento dei temi che saranno affrontati in aula nelle ultime tappe della prima parte del tour 2013. Le iscrizioni sono ancora aperte su [www.anasf.it](http://www.anasf.it)

SEMINARI ANASF 2013 - LE TAPPE DI MAGGIO	
QUANDO	TEMA
7 maggio, Pescara Con Sergio Sorgi, Progetica	Il cliente che sarà: corsi di vita individuali e nuove famiglie Il seminario fornisce un quadro di riferimento sociologico ed economico utile a supportare i risparmiatori nelle scelte economiche e finanziarie coerenti con le nuove responsabilità di welfare individuale
10 maggio, Calenzano (Fi) Con Barbara Alemanni, SDA Bocconi School of Management	Risparmio previdenziale e comportamenti Attraverso la lente della previdenza comportamentale, il seminario fa il punto sulle dinamiche e sui principali errori che influenzano il processo di acquisto di previdenza
14 maggio, Matera Con Luca Frumento, avvocato e consulente legale Anasf	Casi e questioni del contratto di agenzia del promotore finanziario Con taglio pratico e operativo, l'incontro passa in rassegna le questioni più dibattute e attuali del rapporto di agenzia tra il promotore finanziario e l'intermediario di appartenenza
17 maggio, Perugia Gaetano Megale, Progetica	La fiducia del cliente: come acquisirla e mantenerla nel tempo Focus sugli strumenti culturali per interpretare e comprendere il concetto della fiducia tra cliente e promotore finanziario e delineare un set di indicazioni operative finalizzato a generare un rapporto basato sulla fiducia «attiva» da parte del cliente

[www.animasgr.it](http://www.animasgr.it)

Quante azioni vorresti avere in portafoglio quando i mercati salgono?

E quando scendono?

ANIMASGR

**ANIMA**  
CHI RISPARMIA AMA



\* Il riferimento utilizzato è la categoria di appartenenza del comparto determinata da Morningstar.

Indicatore di volatilità ex-ante: 20%, rappresentato dal limite di volatilità deliberato dal CDA di Anima Asset Management Ltd. Indicatore di volatilità ex-post: 5,8%, calcolato sulla base dei rendimenti ufficiali della classe, annualizzando il valore calcolato su rendimenti settimanali. Rendimenti al lordo degli oneri fiscali. Prima dell'adesione leggere il prospetto disponibile presso la società, i collocatori in Italia o sul sito [www.animasgr.it](http://www.animasgr.it). I rendimenti passati non sono indicativi di quelli futuri. Il collocamento del prodotto è sottoposto alla valutazione di opportunità o adeguatezza prevista dalla normativa vigente. ANIMA Sgr è distributore globale della sicav ANIMA Prima Funds.

## Anima Star High Potential Europe

Difendere gli investimenti nelle fasi di discesa dei mercati azionari è importante quanto catturare le fasi di rialzo.

ANIMA ha unito una strategia azionaria flessibile al talento dei suoi gestori con l'obiettivo di:

- difendere il capitale in caso di ribasso
- accompagnare le fasi di rialzo dei mercati
- contenere la volatilità del portafoglio

Lo dimostrano le performance positive ottenute anche nel difficile contesto dei mercati degli ultimi anni:

Performance media annua al 31/03/13

Anima Star High Potential Europe Prestige

Categoria Morningstar bilanciati moderati Eur\*

La deviazione standard (volatilità), calcolata sulla base di tre anni, è del 5,8%.

Scopri di più su [www.animasgrit/highpotential](http://www.animasgrit/highpotential)



Numero verde

800.388.876