

I VOSTRI SOLDI IN GESTIONE PROMOTORI FINANZIARI

Seminari, stretta finale

A maggio le ultime tappe della prima tornata degli incontri formativi Anasf, che quest'anno ha aperto le porte anche ai non soci. Quasi 2 mila pf in aula

Avvitata, in febbraio, la prima tornata di incontri di aggiornamento professionale, che si concluderà il 17 maggio a Perugia dopo 17 tappe, conta quasi 2 mila promotori finanziari nelle aule di tutta Italia. L'offerta formativa ha confermato anche quest'anno la partnership di sponsor storici come Anima, BlackRock e J.P. Morgan Asset Management e la collaborazione di docenti di Università Cattolica e SDA Bocconi, esperti di Progetica, R&CA, Research and Capital Allocation, e consulenti del settore.

Sull'onda del successo ottenuto da Anasf con l'esclusione dei promotori finanziari dall'iscrizione all'Oam, l'invito a partecipare agli incontri è stato esteso per questa prima tranche anche ai professionisti che hanno aderito all'iniziativa promossa dall'Associazione nell'ottobre 2012 in segno di protesta contro la paventata ipotesi di un doppio albo e hanno risposto positivamente all'invito.



Un momento del seminario di Rovereto (Tn)



I partecipanti al seminario di Udine



La platea di Vicenza

I seminari che hanno accompagnato i pf in questa prima parte del tour formativo targato Anasf hanno approfondito problematiche strettamente correlate all'attività di consulenza e ai cambiamenti normativi che regolano il mercato, oltre a dare indicazioni utili anche ai fini della relazione con i clienti.

Nella tabella in pagina l'approfondimento dei temi che saranno affrontati in aula nelle ultime tappe della prima parte del tour 2013. Le iscrizioni sono ancora aperte su www.anasf.it

SEMINARI ANASF 2013 - LE TAPPE DI MAGGIO	
QUANDO	TEMA
7 maggio, Pescara Con Sergio Sorgi, Progetica	Il cliente che sarà: corsi di vita individuali e nuove famiglie Il seminario fornisce un quadro di riferimento sociologico ed economico utile a supportare i risparmiatori nelle scelte economiche e finanziarie coerenti con le nuove responsabilità di welfare individuale
10 maggio, Calenzano (Fi) Con Barbara Alemanni, SDA Bocconi School of Management	Risparmio previdenziale e comportamenti Attraverso la lente della previdenza comportamentale, il seminario fa il punto sulle dinamiche e sui principali errori che influenzano il processo di acquisto di previdenza
14 maggio, Matera Con Luca Frumento, avvocato e consulente legale Anasf	Casi e questioni del contratto di agenzia del promotore finanziario Con taglio pratico e operativo, l'incontro passa in rassegna le questioni più dibattute e attuali del rapporto di agenzia tra il promotore finanziario e l'intermediario di appartenenza
17 maggio, Perugia Gaetano Megale, Progetica	La fiducia del cliente: come acquisirla e mantenerla nel tempo Focus sugli strumenti culturali per interpretare e comprendere il concetto della fiducia tra cliente e promotore finanziario e delineare un set di indicazioni operative finalizzato a generare un rapporto basato sulla fiducia «attiva» da parte del cliente

www.animasgr.it

Quante azioni vorresti avere in portafoglio quando i mercati salgono?

E quando scendono?

ANIMASGR

ANIMA
CHI RISPARMIA AMA



* Il riferimento utilizzato è la categoria di appartenenza del comparto determinata da Morningstar.

Indicatore di volatilità ex-ante: 20%, rappresentato dal limite di volatilità deliberato dal CDA di Anima Asset Management Ltd. Indicatore di volatilità ex-post: 5,8%, calcolato sulla base dei rendimenti ufficiali della classe, annualizzando il valore calcolato su rendimenti settimanali. Rendimenti al lordo degli oneri fiscali. Prima dell'adesione leggere il prospetto disponibile presso la società, i collocatori in Italia o sul sito www.animasgr.it. I rendimenti passati non sono indicativi di quelli futuri. Il collocamento del prodotto è sottoposto alla valutazione di opportunità o adeguatezza prevista dalla normativa vigente. ANIMA Sgr è distributore globale della sicav ANIMA Prima Funds.

Anima Star High Potential Europe

Difendere gli investimenti nelle fasi di discesa dei mercati azionari è importante quanto catturare le fasi di rialzo.

ANIMA ha unito una strategia azionaria flessibile al talento dei suoi gestori con l'obiettivo di:

- difendere il capitale in caso di ribasso
- accompagnare le fasi di rialzo dei mercati
- contenere la volatilità del portafoglio

Lo dimostrano le performance positive ottenute anche nel difficile contesto dei mercati degli ultimi anni:

Performance media annua al 31/03/13

Anima Star High Potential Europe Prestige

Categoria Morningstar bilanciati moderati Eur*

La deviazione standard (volatilità), calcolata sulla base di tre anni, è del 5,8%.

Scopri di più su www.animasgr.it/highpotential



Numero verde

800.388.876