

I VOSTRI SOLDI IN GESTIONE PROMOTORI FINANZIARI

Autunno in aula

Sono ripartiti il 17 settembre, dopo una breve pausa estiva, i seminari di aggiornamento professionale targati Anasf, certificati da Efpa

Doppia partenza il 17 settembre per i seminari Anasf, accreditati per il mantenimento delle certificazioni EFA in modalità A ed EFP per quattro ore, e organizzati in partnership con Anima, BlacRock e J.P. Morgan Asset Management.

Al rientro dalle ferie i promotori finanziari si sono riuniti a Bentivoglio, in provincia di Bologna, per assistere alla lezione di Corrado Caironi, docente di R&CA, Research and Capital Allocation, sulle «Analisi valutative sull'evoluzione degli indicatori macroeconomici – top down macro approach nelle decisioni di investimento», e a Campobasso per parlare di «Risparmio previdenziale e comportamenti» con Barbara Alemanni, della SDA Bocconi School of Management.

Le prossime tappe in calendario sono previste a Calenzano, in provincia di Firenze, il 16 ottobre, dove i promotori finanziari approfondiranno il tema della gestione del cliente/imprenditore (il tema verrà proposto anche in Sicilia, a Palermo il 18 novembre) e il 31 ottobre, a Jesi (AN), con il seminario «Le nuove concezioni della famiglia italiana: gap pubblici e soluzioni tecnico/assicurative». Nella tabella in pagina il ca-

lendario con i temi che saranno affrontati in aula nelle ultime tappe del tour 2013, con la docenza di Università Cattolica, Università di Cagliari e SDA Bocconi School of Management, esperti di PROGeTICA e R&CA, Research and Capital Allocation, Fondazione Cuoa e consulenti del settore. Le iscrizioni sono ancora aperte su www.anasf.it.

SEMINARI ANASF 2013

QUANDO E DOVE	TEMA	DOCENTE
16/10/2013 Calenzano (Fi) e il 18/11/2013 Palermo	La gestione del cliente – imprenditore: il rapporto «famiglia – patrimonio – impresa»	Francesco Renne, Fondazione CUOA
31/10/2013 Jesi (An)	Le nuove concezioni della famiglia italiana: gap pubblici e soluzioni tecnico/assicurative	Alessandro Gallo, Consulente strategico e formatore
07/11/2013 Udine	Aspetti evolutivi nell'offerta di servizi di private banking delle banche e delle reti in Italia in tempi di crisi	Marco Oriani, Università Cattolica
08/11/2013 Oristano	Previdenza 2013: orientarsi tra buste arancioni e riforme alle casse professionali	Andrea Carbone, PROGeTICA
12/11/2013 Genova	La gestione comportamentale del cliente in situazioni di crisi dei mercati – CORSO SULLA COMUNICAZIONE	Gaetano Megale, PROGeTICA
15/11/2013 Perugia	Meglio simulare che prevedere: le frontiere dell'asset allocation strategica con mercati instabili	Giuliano Bonollo, Fondazione CUOA
19/11/2013 Pescara	La fiducia del cliente: come acquisirla e mantenerla nel tempo	Gaetano Megale, PROGeTICA
20/11/2013 Trento	Il debito sovrano: conoscerlo, capirlo, valutarlo	Fabrizio Crespi, Università Cattolica – Università di Cagliari