

I VOSTRI SOLDI IN GESTIONE PROMOTORI FINANZIARI

È un autunno caldo

di Stefania Ballauco

Si è aperto il 14 giugno a Napoli il secondo semestre dei seminari di formazione Anasf e con circa mille presenze alle dieci tappe della stagione estiva ci si affaccia alla tornata autunnale con altri otto appuntamenti, descritti di seguito. Svariati i temi e nelle ultime tappe in calendario in questo seconda parte dell'anno. Tutti gli appuntamenti sono avviati da una view sui mercati a cura di importanti società del settore come Anima, BlackRock e JPMorgan Asset Management.

MARCHE - 31 ottobre 2013
Le nuove concezioni della famiglia italiana: gap pubblici e soluzioni tecnico/assicurative
Relatori: Alessandro Gallo, consulente strategico e formatore; Andrea Aurilia, sales executive, J.P. Morgan Asset Management
Orario: 09,00-13,00
Sede: Hotel Federico II, Via Ancona 100 - Jesi (An)

FRIULI-VENEZIA GIULIA - 7 novembre 2013
Aspetti evolutivi nell'offerta di servizi di private banking delle banche e delle reti in Italia in tempi di crisi

Relatori: Marco Oriani, Università Cattolica; Andrea Florio, relationship manager servizio commerciale Reti di promozione finanziaria, Anima
Orario: 09,00-13,00
Sede: Best Western Hotel La di Moret, Viale Tricesimo 276 - Udine

SARDEGNA - 8 novembre 2013
Previdenza 2013: orientarsi tra buste arancioni e riforme alle casse professionali
Relatori: Andrea Carbone, PROGETICA; Maria Paola Toschi, market strategist, J.P. Morgan Asset Management
Orario: 09,00-13,00
Sede: Hotel Mistral 2, Via 20 Settembre, 34 - Oristano

LIGURIA - 12 novembre 2013
La gestione comportamentale del cliente in situazioni di crisi dei mercati - CORSO SULLA COMUNICAZIONE
Relatori: Gaetano Megale, PROGETICA; Andrea Aurilia, sa-

les executive, J.P. Morgan Asset Management
Orario: 14,30-18,30
Sede: Starhotel President, Corte Lambruschini 4 - Genova

UMBRIA - 15 novembre 2013
Meglio simulare che prevedere: le frontiere dell'asset allocation strategica con mercati instabili
Relatori: Giuliano Bonollo, Fondazione CUOA; Andrea Aurilia, sales executive, J.P. Morgan Asset Management
Orario: 09,00-13,00
Sede: Chocohotel, Via Campo di Marte 134 - Perugia

SICILIA - 18 novembre 2013
La gestione del cliente - imprenditore: il rapporto «famiglia - patrimonio - impresa»
Relatori: Francesco Renne, Fondazione CUOA; Pierluigi Papagni, sales executive, J.P. Morgan Asset Management
Orario: 14,30-18,30
Sede: NH Palermo, Foro Italico - Palermo

ABRUZZO - 19 novembre 2013
La fiducia del cliente: come acquisirla e mantenerla nel tempo
Relatori: Gaetano Megale, PROGETICA; Andrea Aurilia, sales executive, J.P. Morgan Asset Management
Orario: 09,00-13,00
Sede: Museo delle Genti d'Abruzzo, Via delle Caserme, 22 - Pescara

TRENTINO ALTO ADIGE - 20 novembre 2013
Il debito sovrano: conoscerlo, capirlo, valutarlo
Relatori: Fabrizio Crespi, Univ. Cattolica - Univ. di Cagliari; Pierluigi Papagni, sales executive, J.P. Morgan Asset Management
Orario: 09,00-13,00 Sede: Grand Hotel Trento, Via Alfieri 1, Trento.